

第4回 K I A C イノベーション セミナー

参加無料

ものづくり企業の「特許戦略」や

特許分析による技術マッチング！

新しい技術や製品を開発され、これから他の企業さんへの「販路開拓」や「技術マッチング」を計画されている方も多いのではないのでしょうか。

しかし、どこから手をつけたらよいか分からない。何をきっかけに、どのようにターゲットを絞って、マッチングをやったら良いか分からないとお聞きすることもあります。

K I A Cでは今回、サンクレスト国際特許事務所のご協力を得て、特許戦略や、技術マッチングの課題について有効な手段である「特許分析」の実例を使ったマッチングへのご活用をご紹介します。是非御社にてもご活用頂きマッチングの実効を上げて頂きますようお願い致します。

皆様方のご参加を心よりお待ちしております。

開催日時 2022年 **7月7日(木)**
セミナー 13:00～15:30
個別相談会 WEB、又は訪問にて後日開催

開催 WEB (Zoom) にて開催

セミナー① 「ものづくり企業の特許戦略」

攻め守る知財権、特許取得の重要性、特許になる発明など

(特) サンクレスト国際特許事務所 顧問弁理士 西野 卓嗣 氏



セミナー② 「特許分析の活用による技術マッチング戦略」

技術戦略と特許、特許分析の活用、特許分析の実例 など

(特) サンクレスト国際特許事務所 弁理士 岸本 昌平 氏



主催 一般社団法人 関西産業活性協議会 (略称: K I A C)

対象 ものづくり企業様にて「特許戦略」「特許分析」活用にご興味のある方、他

会費 無料 (セミナー、個別相談会共)

定員 セミナー 定員 50名 (先着順)

個別相談会 定員 10社 (ご希望の企業様には特許関連の「個別相談会」を開催致します。別途日程調整の上実施)

※ セミナー、個別相談会共に事前にお申込み下さい。

お問合せ



一般社団法人 関西産業活性協議会 (KIAC)
神戸市北区星和台2丁目13-1 (神戸事務所)
Tel : 090-3995-9231 担当: 梶原信也
Fax : 078-592-4721
Eメール: kajiwara@ivic-bs.com

お申込み

裏面の「セミナー申込書」をFAXにてお送り頂くか
Eメールに添付してお送りください。
締切日: **7月5日(火)**
(受付確認は、Eメールにて返信させていただきます)
Eメール: kajiwara@ivic-bs.com